

実施：20年度以降の開催目的方向性の検討も▷「住生活月間中央イベント」出展、植樹活動「ブルー&グリーンプロジェクト」共催、「キッチン・バス売ります宣言」〈3.暮らし創造研究会〉今年度最終となる研究部会「暖房の健康影響研究部会」「ストック住宅の省エネ化推進手法研究部会」の成果とりまとめ一他

〔高圧ガス保安協会〕▷活動方針：「確実な業務の実施」「サービスの向上と積極的な情報提供」「更なる保安対策に繋がる調査研究の推進」「時代に即応した組織体制・基盤の整備」「将来を見据えた構造改革の推進」▷LPガス関係：保安対策推進事業として①LPガス設備等の技術審査 ②LPガス消費者に対する保安啓発活動の実施③技術基準・図書の企画・販売を実施▷保安情報の収集・提供：LPガスの保安に係る説明会等を開催▷横浜市と「高圧ガスの保安に係る連携・協力に関する協定」を3月4日締結し、相互の連携強化、高圧ガスの保安の確保に向けた取組みを推進

企業情報

関東EG会トップセミナー

三浦瑠麗氏が「国際情勢と日本の今後」講師に



篠原会長

関東 ENEOS グローブ会は3月27日、東京・千代田区の山王パークタワー大会議室でトップセミナーを開催した。篠原松太郎会長は「経済展望は様々聞くが、国内では外国人労働力の受入れ、AI・IoT利用による合理化・効率化、キャッシュレス化への対応などの課題が表面化してきた。今後どのように対応すべきか当会セミナーでは様々なテーマを取り上げていきたい」と挨拶した。

〔セミナー〕▷テーマ：「国際情勢と日本の今後」▷講師：三浦瑠麗・国際政治学者／東京大学政策ビジョン研究センター講師



リボンガス「創造的営業力強化セミナー」

テーマは「IT時代の接点力、提案力とは何か」



内海社長

熊本市のLPガス販売事業者で床暖房施工・販売支援団体を運営するリボンガス(株)は、このほど、エネルギー・住宅リフォーム事業の経営者、営業員などを対象とする「創造的営業力強化セミナー」の開催者を募集することを明らかにした。講師を務める内海久俊社長は、2009年から全国各地のLPガス協会、企業、特約店会などで開催するセミナー等で訪問機会における営業方法、リフォーム事業のノウハウなどをテーマに登壇してきた。今回のセミナーについて内海氏は「これまでガス事業者の接点を生かした基本的営業、床暖房需要とリフォーム事業・開拓から施工まで様々なテーマで多くの研修依頼を頂いた。また、この間、当社が主宰する『温水床暖房・FHS』も会員数が増える中、リノベーションを含むリフォーム事業のノウハウ蓄積に努め、各地域のガス事業等小売業の経営環境の変化も見えてきた。現在、インターネット社会の到来と共に顧客接点や営業のあり方も大きく変わろうとしている。IT化、グローバル化、少子高齢化、多発する災害等への解決策をどのように導くのか。多くの事業者は今後の進むべき方向に悩みを抱えている」と話し、新セミナーの取組みに意欲を示している。

〔セミナー開催要領〕▷対象：全国の企業・協会・組合等10名以上の参加があれば可能▷費用：講師料不要。資料代(参加費)2,000円/人。交通費・宿泊費・資料プリント代等は実費▷問合せ：同社企業サポートコミュニケーション事業部 ☎0120-039-084



鬼怒川ガス、創業50周年謝恩会

川本社長「次の半世紀も町の発展に貢献」

ガスワングループの鬼怒川ガス(株)が昨年12月に創業50周年を迎えたことから、今年3月22日、栃木県日光市のあさやホテルで「創業50周年謝恩会」を開催した。役員、社員と家族の他、OB、協力会社な